

東京IPO IRセミナー2012  
会社説明会資料

2012年2月18日  
株式会社リーブセンス  
(証券コード：6054)

No. 1 はじめに

No. 2 事業内容

No. 3 独自性

No. 4 業績

No. 5 成長性

社名	株式会社リブセンス (Livesense Inc.)
事業内容	インターネットメディア運営事業
所在地	東京都渋谷区南平台町16番28号 グラスシティ渋谷2F
設立年月日	2006年2月8日
代表者	代表取締役社長 村上 太一
役員	取締役 桂 大介 岩崎 優一 監査役 江原 準一 阿久津 操 尾崎 充
資本金	21,993万円
直近業績	FY2010 売上高 637百万円、営業利益 217百万円 (営業利益率 34.1%) FY2011 売上高 1,134百万円、営業利益 518百万円 (営業利益率 45.7%)
従業員数	正社員 40名、アルバイト 19名
決算期	12月
主要株主 (保有比率)	村上 太一 (60.3%) 桂 大介 (11.0%)
監査法人	有限責任監査法人トーマツ

## ❖ 2011年12月7日、東証マザーズへ上場

- ・ 史上最年少上場を達成（25歳1カ月）



上場セレモニーの様子

## ❖ 1986年10月 東京生まれ

- ・小学生時代から「将来は社長になる」と心に決めていた



半袖・短パン・靴下なしの子供時代

## ❖ 高校時代から起業準備

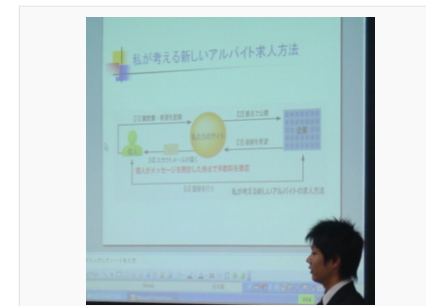
- ・簿記やシステム・アドミニストレータの資格を取得
- ・アルバイト探しの際に経験した不便さや非効率さを解消すべく、現在のアルバイト求人関連のWebサービスを考案
- ・起業イベントへの参加、起業メンバー集めを行う



文化祭等にも熱中した高校時代

## ❖ 2005年 (村上：18歳 / 大学1年生)

- ・ 早稲田大学ベンチャー起業家養成基礎講座を受講
- ・ ビジネスプランコンテストで優勝(オフィス1年間無料の特典を獲得)
- ・ 大和総研、インターネット関連ベンチャー企業にてインターンシップを経験



ビジネスプランコンテストの様子

## ❖ 2006年 (村上：19歳)

- ・ 4名 (うち、2名エンジニア) でリブセンスを設立



早稲田大学インキュベーションセンター内のリブセンスオフィス



### ❖ 「成功報酬型」 インターネットメディアを運営

#### 求人情報メディア

アルバイト情報サイト  
「ジョブセンス」



正社員求人サイト  
「ジョブセンスLink」



派遣求人サイト  
「ジョブセンス派遣」



#### 不動産情報メディア

賃貸情報サイト  
「DOOR賃貸」

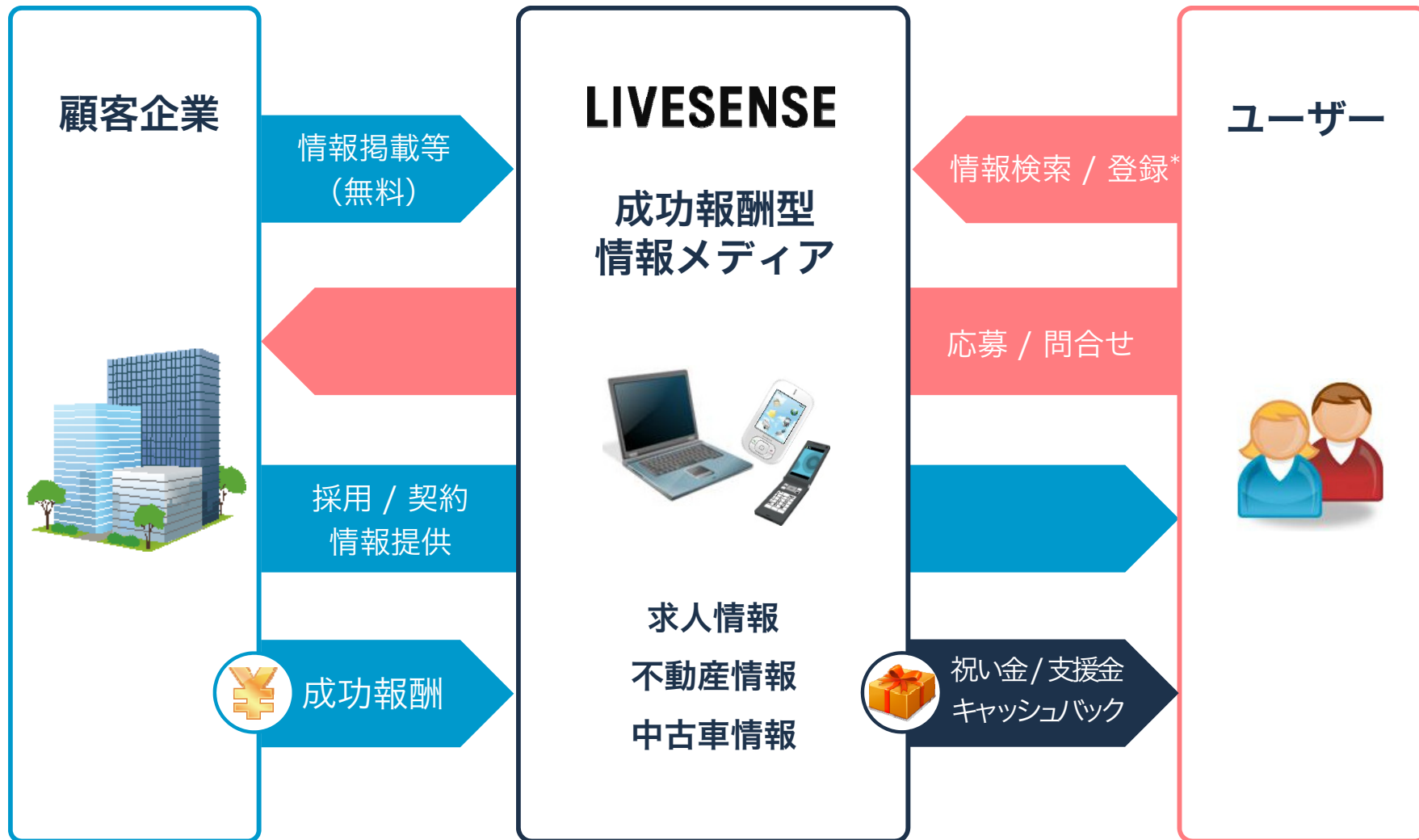


#### 中古車情報メディア

中古車情報サイト  
「Motors-net」



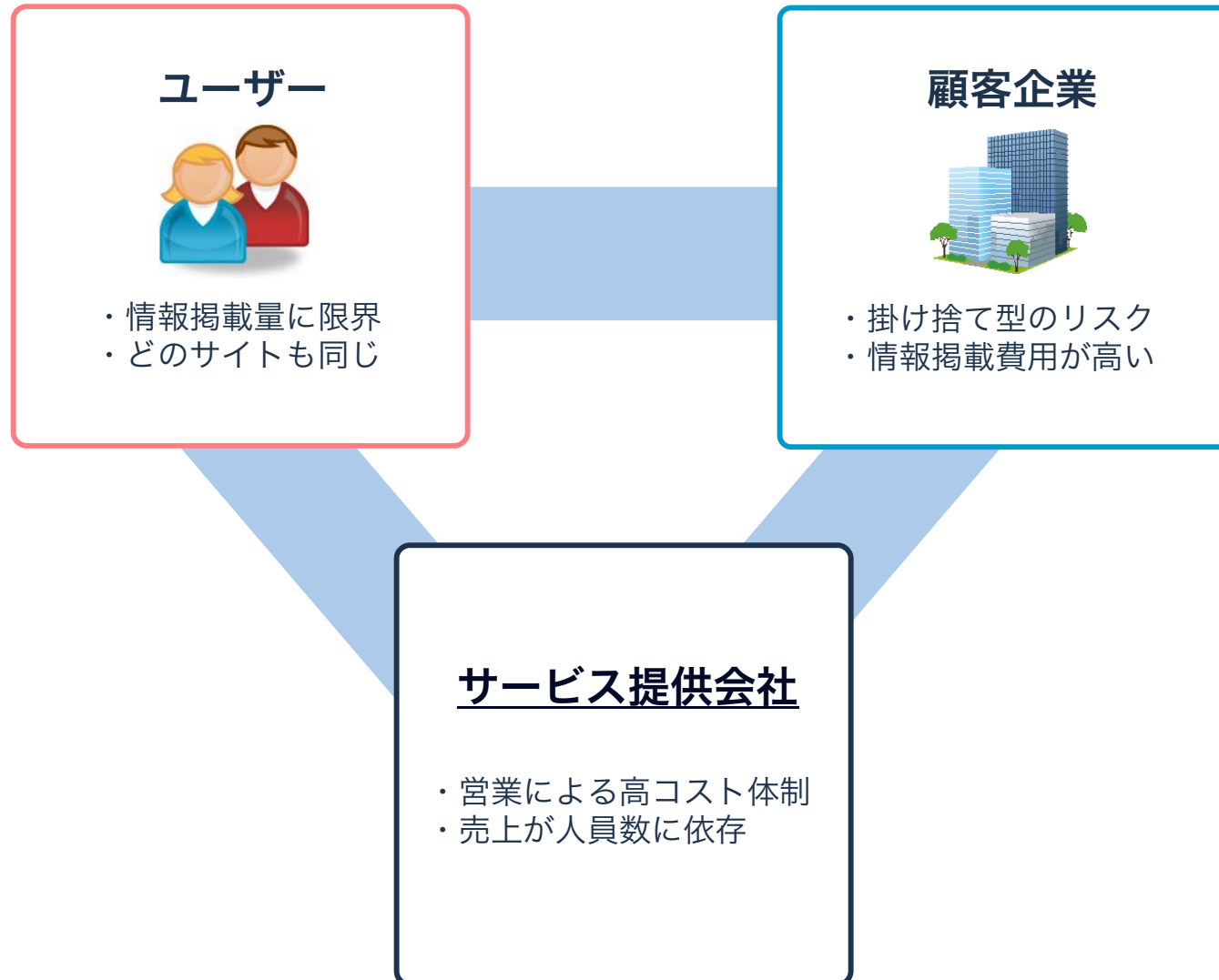
### ❖ 成功報酬型とは？



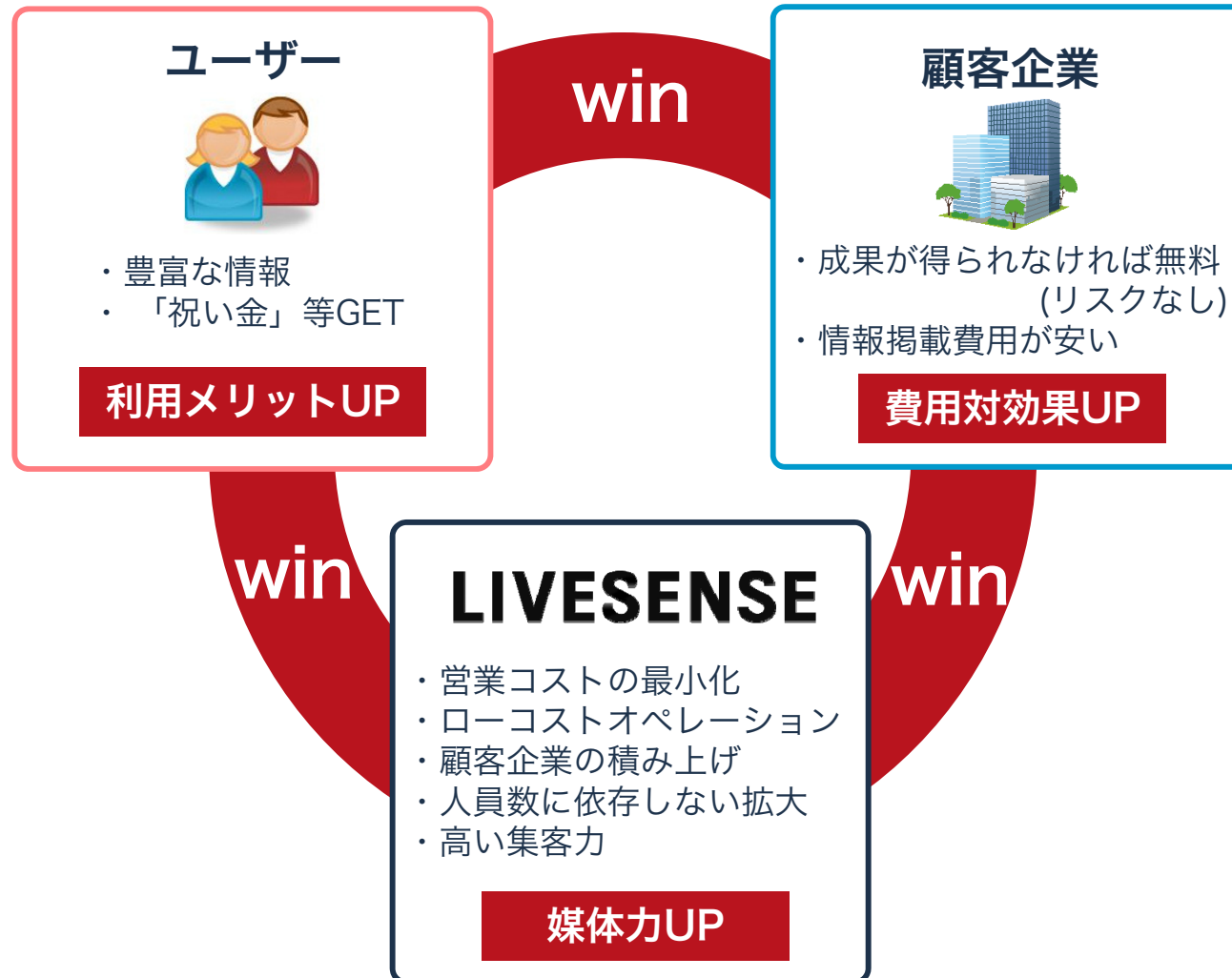
\*ユーザー登録は「ジョブセンス」「ジョブセンスLink」の会員機能です。



### ❖ 従来型（掲載課金等）ビジネスモデルのデメリット



### ❖ Win-Win-Winの好循環を生む「成功報酬型ビジネスモデル」



好循環のビジネスモデル

❖ **成功報酬型ビジネスモデル**

×

独自の強み

- ❖ **Webマーケティング技術**
- ❖ **サービス開発力**

||

リブセンスの特長

❖ **高効率な事業運営体制**



## ❖ SEOを中心としたWebマーケティング技術により、高い集客力を実現

The image displays two screenshots of search engines. The left screenshot shows a Yahoo! search for '渋谷バイト' (Shibuya part-time job). The top result is '渋谷のアルバイト・バイト求人情報【最大2万円の祝い金】' (Shibuya part-time job information [Maximum 20,000 yen bonus]). The right screenshot shows a Google search for 'バイト 東京' (Part-time job Tokyo). The top result is '東京のアルバイト・バイト求人情報【最大2万円の祝い金】' (Tokyo part-time job information [Maximum 20,000 yen bonus]). Both results are highlighted with red boxes to indicate their high ranking.

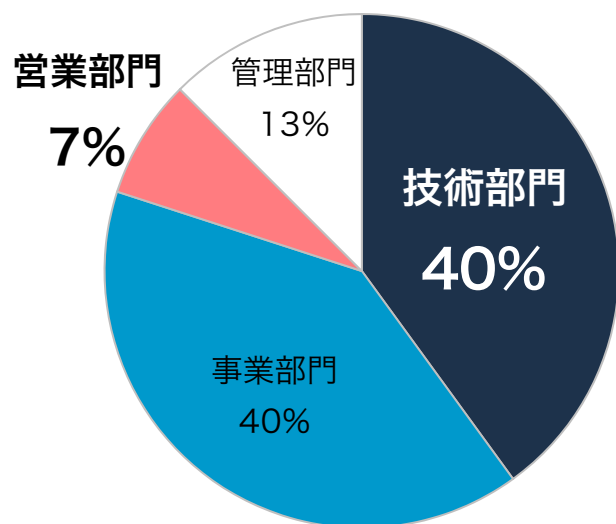
「ジョブセンス」の事例  
アルバイト関連の様々なワードの検索結果で1位表示

## ❖ 徹底した内製化でサービス開発ノウハウを蓄積、新サービスを次々と創造

The screenshot shows the 'Livesense Task Management System' interface. It includes a navigation bar with 'ホーム', 'マイページ', 'プロジェクト', and 'ヘルプ'. Below the navigation bar, there are filters for 'チケット' (tickets) with options for 'フィルタ' (filter), 'ステータス' (status), and 'オプション' (options). A table of tasks is displayed with columns for '#', 'プロジェクト' (project), 'トラッカー' (tracker), 'ステータス' (status), '優先度' (priority), and '題名' (title). The table lists various tasks such as 'Motors' and 'ジョブゼンス' (JobSense) with their respective statuses and priorities. Overlaid on the screenshot are three gear icons: a blue gear labeled 'システム' (System), a dark blue gear labeled 'デザイン' (Design), and a red gear labeled 'マーケティング' (Marketing). Arrows indicate a clockwise flow between these gears, suggesting an integrated process.

**ノウハウ蓄積の仕組み**  
**システム・デザイン・マーケティングが一体となってプロジェクトを運営**  
**20,000件を超える開発・改善履歴が管理**

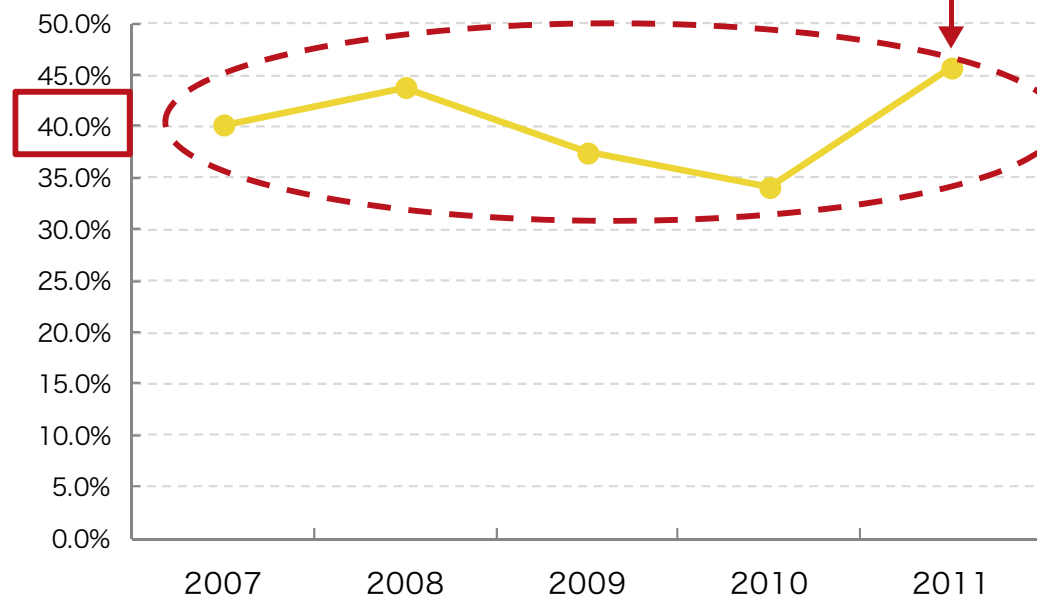
## ❖ 成功報酬型モデル、高い集客力と開発内製化により、 高効率な事業運営体制を実現



従業員構成 (2011年末時点)

FY2011

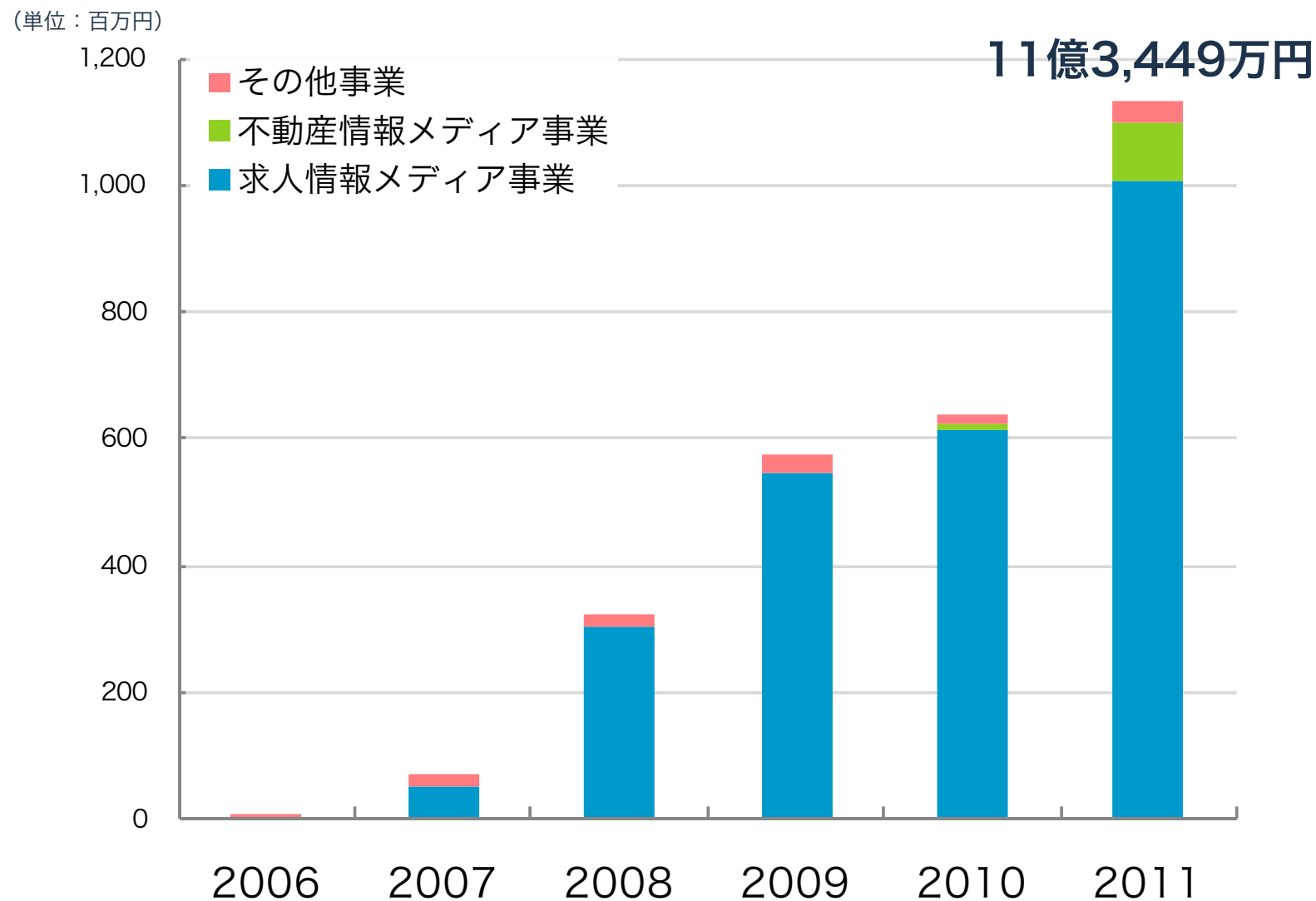
- ・ 営業利益率 45.7%
- ・ 1人当たり営業利益額 1,297万円



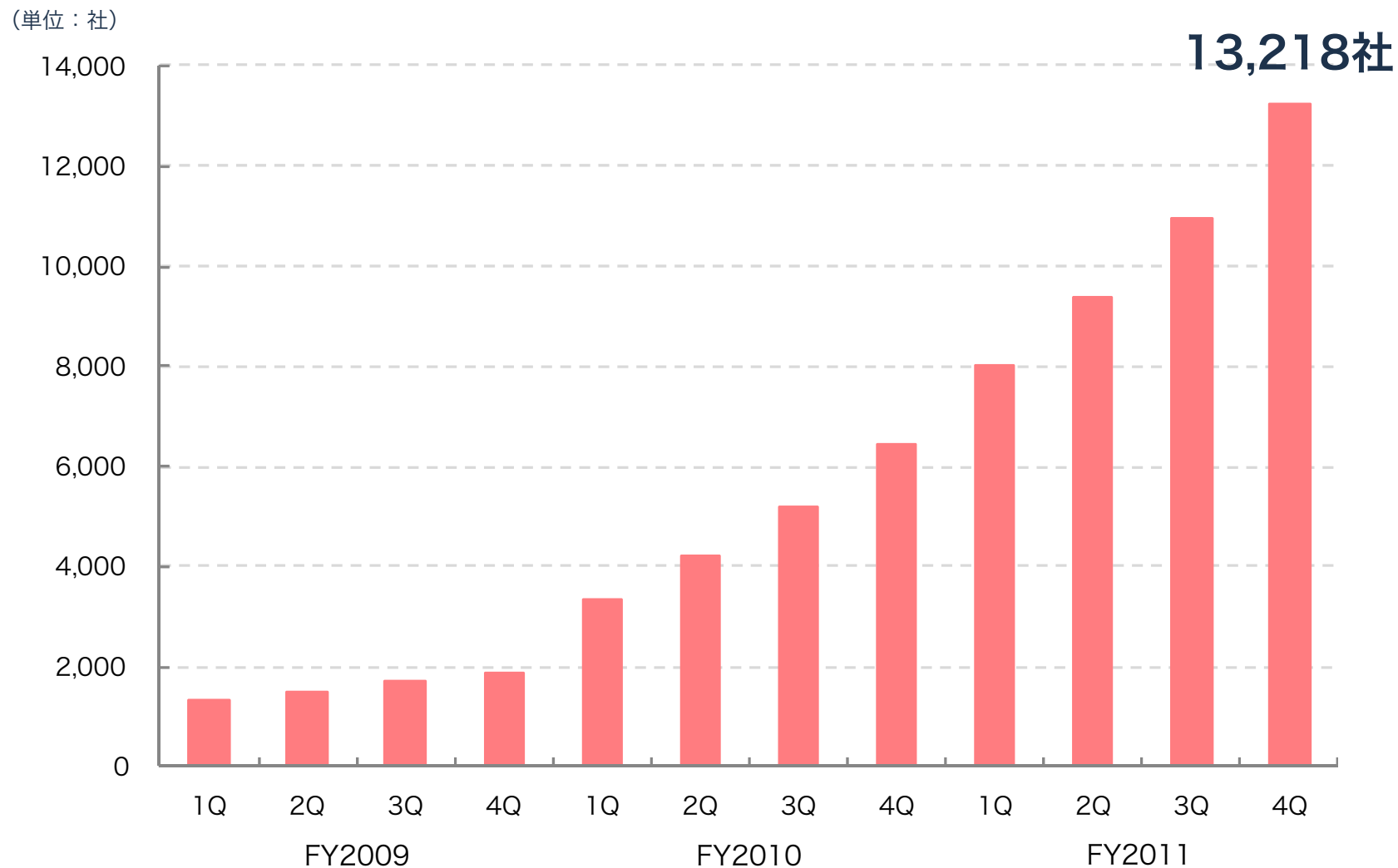
営業利益率の推移



### ✦ 設立以来、順調に売上成長

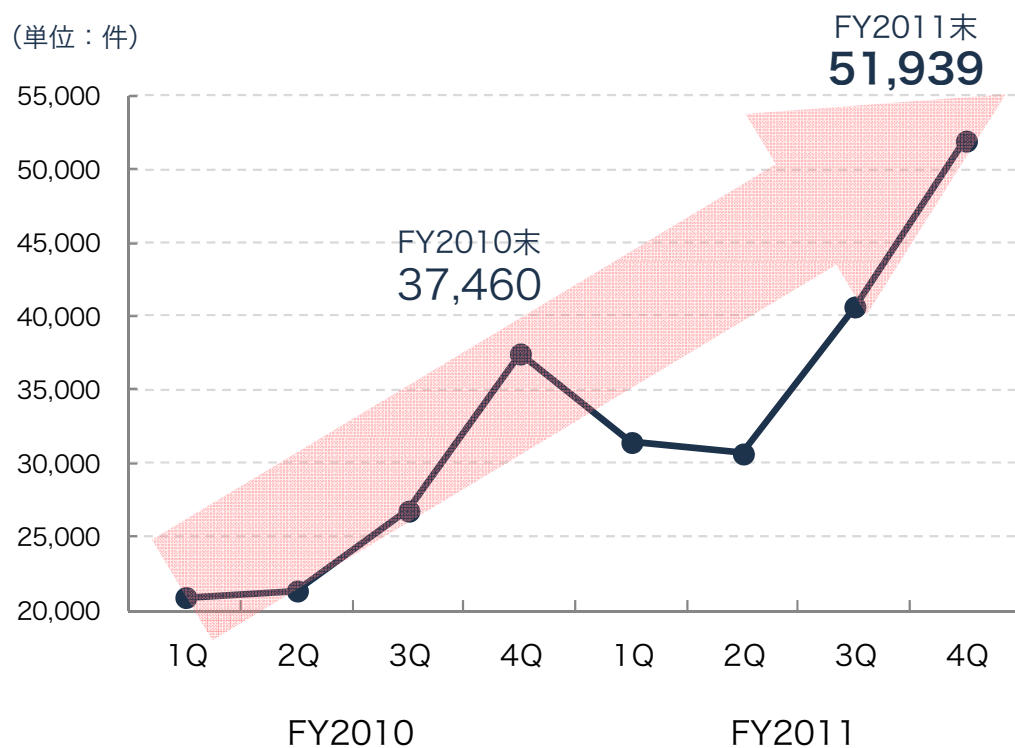


### ❖ サービス導入企業は13,000社超

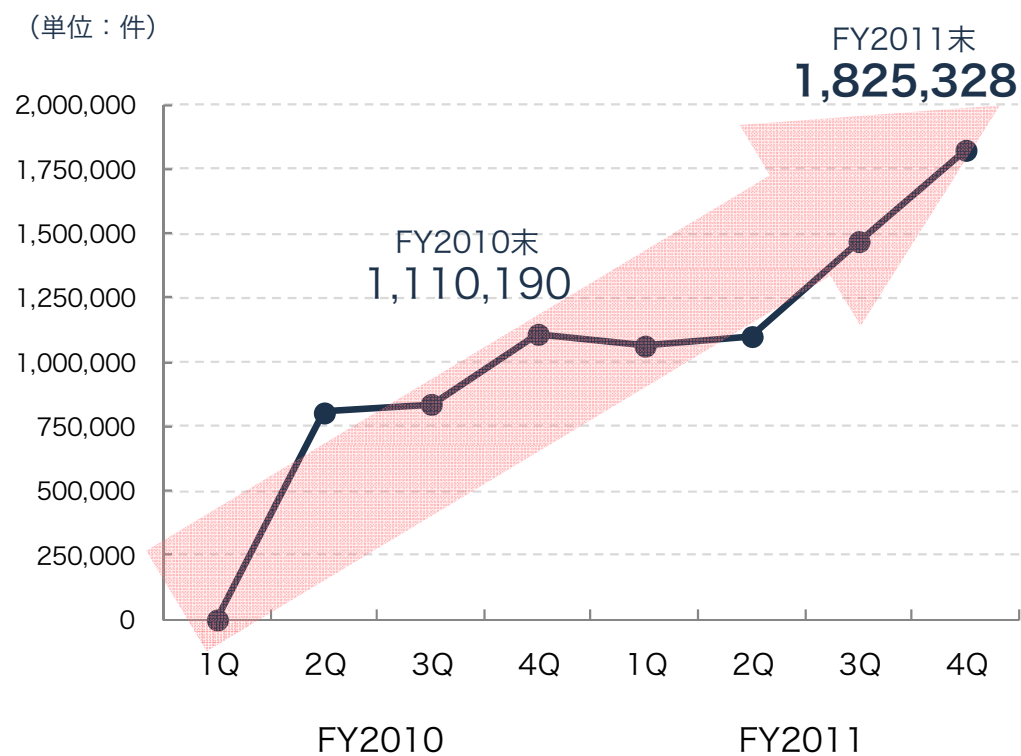


## ✦ サイトの情報掲載数も順調に増加

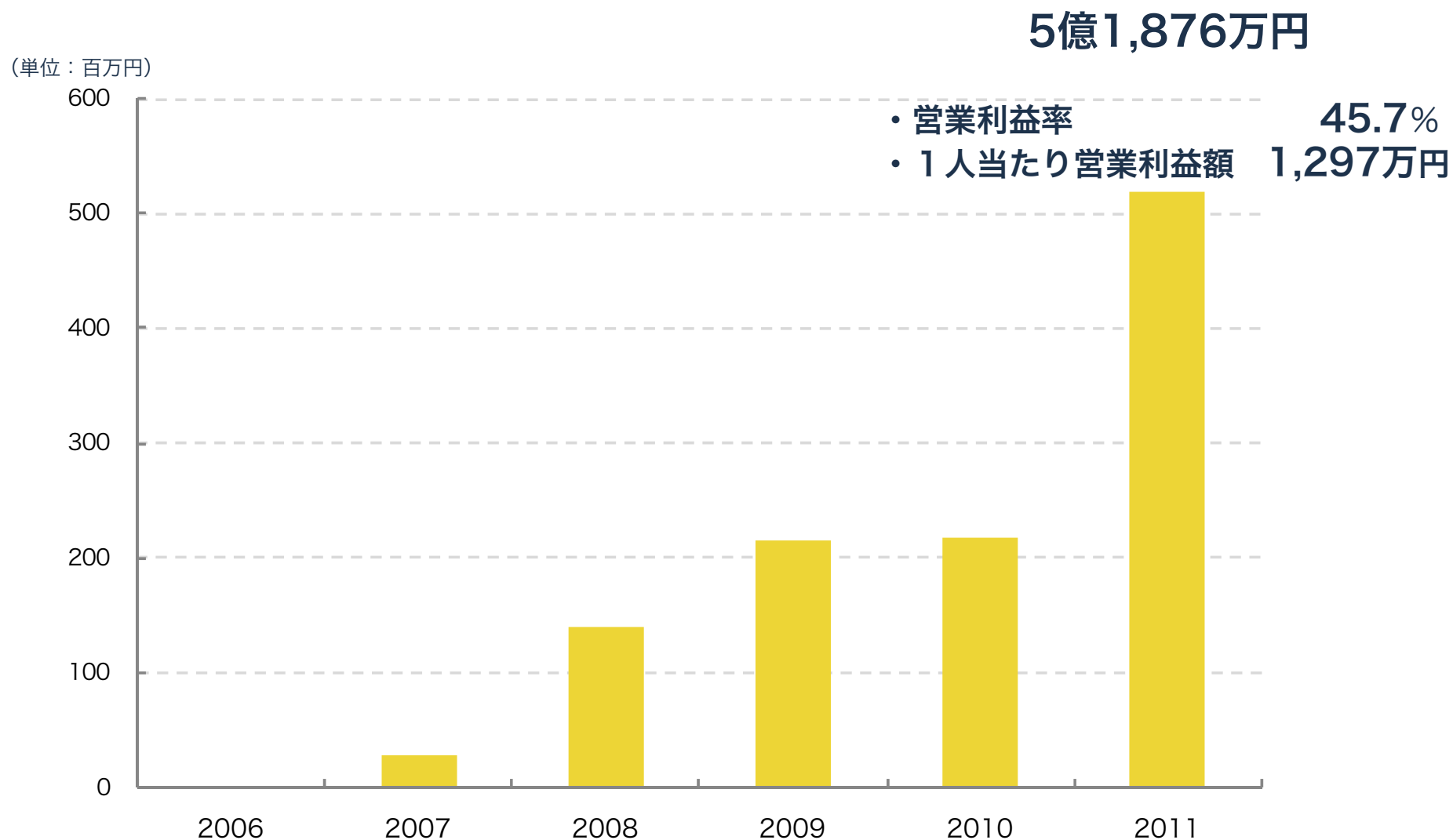
### 求人情報掲載数の推移



### 賃貸情報掲載数の推移



### ✦ 高い収益性を維持しながら、営業利益拡大



## ❖ 収益性の向上、効果的なプロモーションの実施により 圧倒的No.1求人サイトへ



### ジョブセンス

求人情報メディア事業においては、サービス提供価格体系の見直し、ソーシャルメディアを活用したプロモーション・効果的な広告宣伝の実施により、収益性・ブランド力の向上を図る

## ❖ 不動産情報サイト「DOOR賃貸」、立ち上げ1年で黒字化達成



### DOOR賃貸

新規掲載企業の獲得、業務提携により、  
全ての賃貸物件が掲載される情報サイトを  
目指す

DOORブランドでの他領域展開を計画



## ❖ 2011年12月に転職クチコミサイト「転職会議」の 会員機能大幅リニューアルによる本格稼働開始



### 転職会議

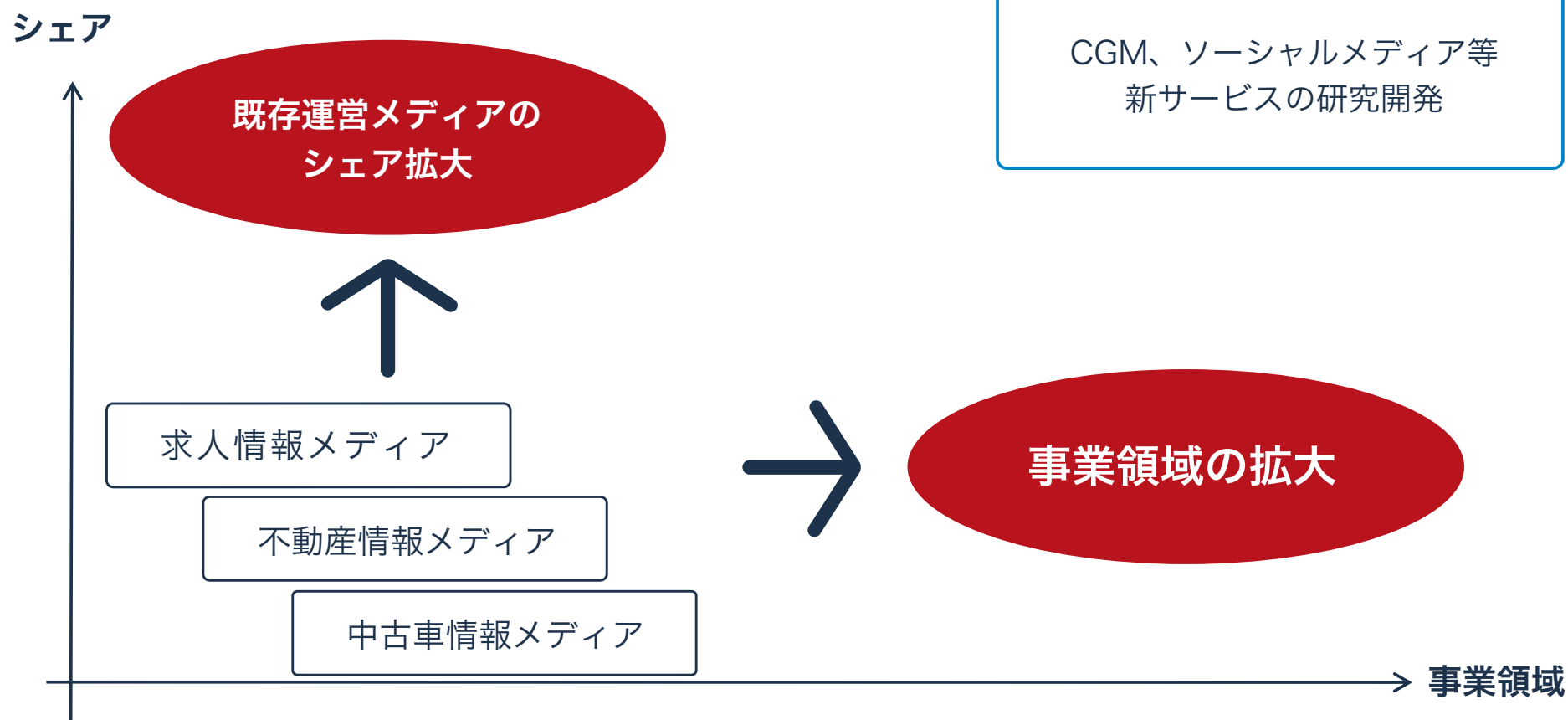
2010年7月、当社初のCGM (Consumer Generated Media) としてサイトオープン  
就職・転職活動時に誰もが当たり前に参照する情報サイトを目指す

- クチコミ情報掲載数：150万件超
- 月間利用者数：約200万人

# ❖ 「成功報酬型ビジネスモデルのタテ&ヨコ展開」と「シーズ領域の開拓」

❖ 成功報酬型ビジネスモデルの展開

❖ シーズ領域の開拓



- ❖ 求人・不動産の既存事業領域において、シェア拡大を図る
- ❖ 中古車・CGMといった新規メディアを次なる収益柱へ育成すると共に、新たな事業立ち上げに取り組む

(単位：千円)

	2011	2012	YoY
売上高	1,134,497	1,777,434	+56.7%
営業利益	518,764	719,238	+38.6%
	45.7%	40.5%	▲5.3%
経常利益	508,043	719,538	+41.6%
	44.8%	40.5%	▲4.3%
当期純利益	273,891	398,075	+45.3%
	24.1%	22.4%	▲1.7%
EPS (円)	90.37	115.38	+25.01円

# 文化となるWebサービスを、つくる。



COMING SOON

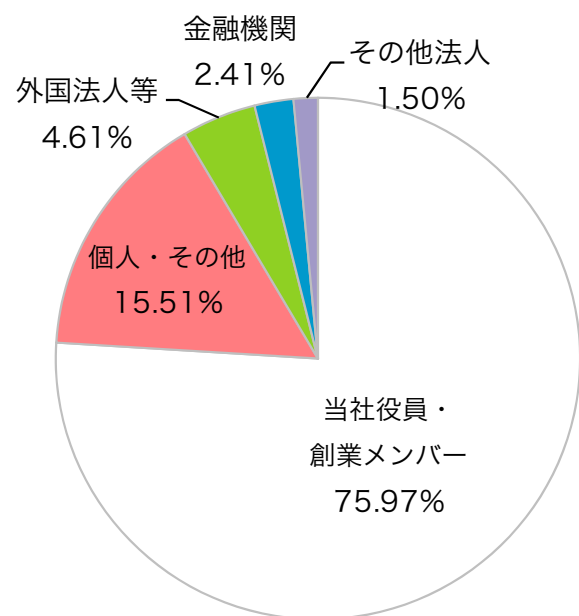
COMING SOON

COMING SOON

LIVENSENSE

## ❖ 2012年12月期予想ベース PER20倍程度 (株価2,400円の場合)

株主構成 (2011年12月末現在)



株価推移 (単元：100株)



発行可能株式総数	12,000,000株
発行済株式数	3,450,000株
株主数	1,721名

公開株価	990円
初値	1,800円
上場来高値	3,275円
上場来安値	1,788円

(ご参考) 貸借対照表 (BS) の状況

**LIVENSENSE**

	2010	2011	YoY	(単位：千円)
流動資産	375,622	1,229,634	+227.4%	
現金及び預金	281,315	1,059,625	+276.7%	
売掛金	84,095	144,862	+72.3%	
固定資産	61,748	94,308	+52.7%	
有形固定資産	29,335	39,405	+34.3%	
無形固定資産	5,958	5,716	▲4.1%	
投資その他資産	26,455	49,186	+85.9%	
資産合計	437,371	1,323,943	+202.7%	
流動負債	67,354	270,282	+301.3%	
未払金	11,399	23,406	+105.3%	
未払法人税等	37,561	202,423	+438.9%	
固定負債	107	-	-	
負債合計	67,461	270,282	+300.6%	
株主資本	369,909	1,053,660	+184.8%	
資本金	15,000	219,930	+1,366.2%	
資本準備金	-	204,930	-	
利益剰余金	354,909	628,800	+77.2%	
純資産合計	369,909	1,053,660	+184.8%	



(単位：千円)

	2010	2011	YoY
営業活動によるキャッシュ・フロー	77,409	432,152	+458.3%
減価償却費	10,760	15,912	+47.9%
貸倒引当金の増減額 (▲は減少)	666	58	▲91.3%
売上債権の増減額 (▲は増加)	▲ 26,971	▲ 60,910	-
法人税等の支払額	▲ 100,484	▲ 78,775	-
投資活動によるキャッシュ・フロー	▲ 31,385	▲ 54,558	-
有形固定資産の取得による支出	▲ 27,470	▲ 29,809	-
無形固定資産の取得による支出	▲ 2,667	▲ 1,386	-
敷金及び保証金の差入による支出	▲ 3,073	▲ 20,782	-
財務活動によるキャッシュ・フロー	-	400,717	-
株式の発行による収入	-	409,860	-
株式の発行による支出	-	▲ 4,773	-
株式公開費用の支出	-	▲ 4,369	-

✦ 経営理念

**幸せから生まれる幸せ**

✦ 実現方法

**Your best products**

2006年	2月	株式会社リブセンス設立
	4月	アルバイト情報サイト「ジョブセンス」を、PC版・モバイル版にてサービス開始
2007年	3月	「ジョブセンス」をリニューアルし、全国展開
2008年	5月	「ジョブセンス」の求人情報掲載数が1万件を突破
		転職情報サイト「ジョブセンス社員」を、PC版・モバイル版にてサービス開始
	8月	東京都新宿区（高田馬場）へ本社移転
	10月	資本金を300万円から1,500万円へ増資
2009年	4月	「ジョブセンス社員」をリニューアルし、「ジョブセンスLink」へ名称変更
	11月	派遣情報サイト「ジョブセンス派遣」を、PC版・モバイル版にてサービス開始
		株式分割実施（1：50）
12月	東京都渋谷区へ本社移転	
2010年	3月	プライバシーマーク取得
	4月	賃貸情報サイト「DOOR賃貸」を、PC版・モバイル版にてサービス開始
2011年	6月	中古車情報サイト「Motors-net」β版を、PC版・モバイル版にてサービス開始
	8月	本社移転（同一ビル内でのフロア移転）
	9月	株式分割実施（1：200）
	12月	東京証券取引所マザーズ市場へ株式上場
資本金を1,500万円から21,993万円へ増資		
転職クチコミサイト「転職会議」β版の会員機能を大幅リニューアルし本格稼働		

## (ご参考) 直近の主なメディア掲載実績

2012.01.30	日本経済新聞に弊社代表が取り上げられました
2012.01.16	日経CNBC「TOKYO マーケット ウォッチ」に弊社代表が出演しました
2012.01.15	雑誌pen2月1日号に弊社代表が取り上げられました
2012.01.10	日経ビジネスAssocie2月号に弊社代表が取り上げられました
2012.01.06	NHK「ニュース ウォッチ9」に弊社代表が出演しました
2012.01.01	日経トップリーダー1月号に弊社代表が取り上げられました
2011.12.28	フジサンケイビジネスアイに弊社代表が取り上げられました
2011.12.28	テレビ東京「ニュース モーニング サテライト」に弊社代表が出演しました
2011.12.22	日経コンピュータ12月22日号に弊社が取り上げられました
2011.12.19	週刊ダイヤモンド12月24日号に弊社が取り上げられました
2011.12.16	日刊工業新聞に弊社が取り上げられました
2011.12.14	テレビ東京「Mプラス9」にて弊社が紹介されました
2011.12.14	フジテレビ「とくダネ!」にて弊社が紹介されました
2011.12.12	AERA12月19日号に弊社代表が取り上げられました
2011.12.09	読売新聞に弊社代表が取り上げられました
2011.12.08	朝日新聞に弊社が取り上げられました
2011.12.08	日経新聞朝刊に弊社が取り上げられました
2011.12.07	ストックボイス「東京マーケットワイド」に弊社代表が出演しました
2011.12.07	テレビ東京「ワールド・ビジネス・サテライト」にて弊社が紹介されました
2011.12.05	週刊東洋経済12月10日号に弊社代表が取り上げられました
2011.12.02	日刊工業新聞に弊社が取り上げられました
2011.11.29	日経産業新聞に弊社が取り上げられました
2011.11.29	日本経済新聞に、弊社及び弊社代表が取り上げられました
2011.11.14	日経ビジネス11月14日号「渦中のひと」に弊社代表が取り上げられました
2011.11.14	日経ヴェリタス(11月13日発売号)に弊社が取り上げられました
2011.10.31	日経ビジネス10月31日号「次代を創る100人」に弊社代表が取り上げられました

## リブセンス IRサイト

<http://www.livesense.co.jp/ir/index.htm>

## 個人投資家向けIRサイト

# 「Livesense Live」 オープン！



## ご注意

この資料は、株式会社リブセンス（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。当資料に記載の内容は、一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成したものであり、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更する可能性があります。また、本資料には、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。以上を踏まえ、投資をおこなう際は、投資家の皆様ご自身の判断でなさるようお願いいたします。