

ジャパニーズ インベスター 第33回
会社説明会資料

2012年5月28日
株式会社リーブセンス
(証券コード：6054)

No. 1 はじめに

No. 2 事業内容

No. 3 独自性

No. 4 業績

No. 5 成長性

❖ 2011年12月7日、東証マザーズへ上場

- ・ 史上最年少上場を達成（25歳1カ月）



上場セレモニーの様子

❖ 1986年10月 東京生まれ

- ・小学生時代から「将来は社長になる」と心に決めていた



半袖・短パン・靴下なしの子供時代

❖ 高校時代から起業準備

- ・簿記やシステム・アドミニストレータの資格を取得
- ・アルバイト探しの際に経験した不便さや非効率さを解消すべく、現在のアルバイト求人関連のWebサービスを考案
- ・起業イベントへの参加、起業メンバー集めを行う



文化祭等にも熱中した高校時代

❖ 2005年 (村上：18歳 / 大学1年生)

- ・ 早稲田大学ベンチャー起業家養成基礎講座を受講
- ・ ビジネスプランコンテストで優勝(オフィス1年間無料の特典を獲得)
- ・ 大和総研、インターネット関連ベンチャー企業にてインターンシップを経験



ビジネスプランコンテストの様子

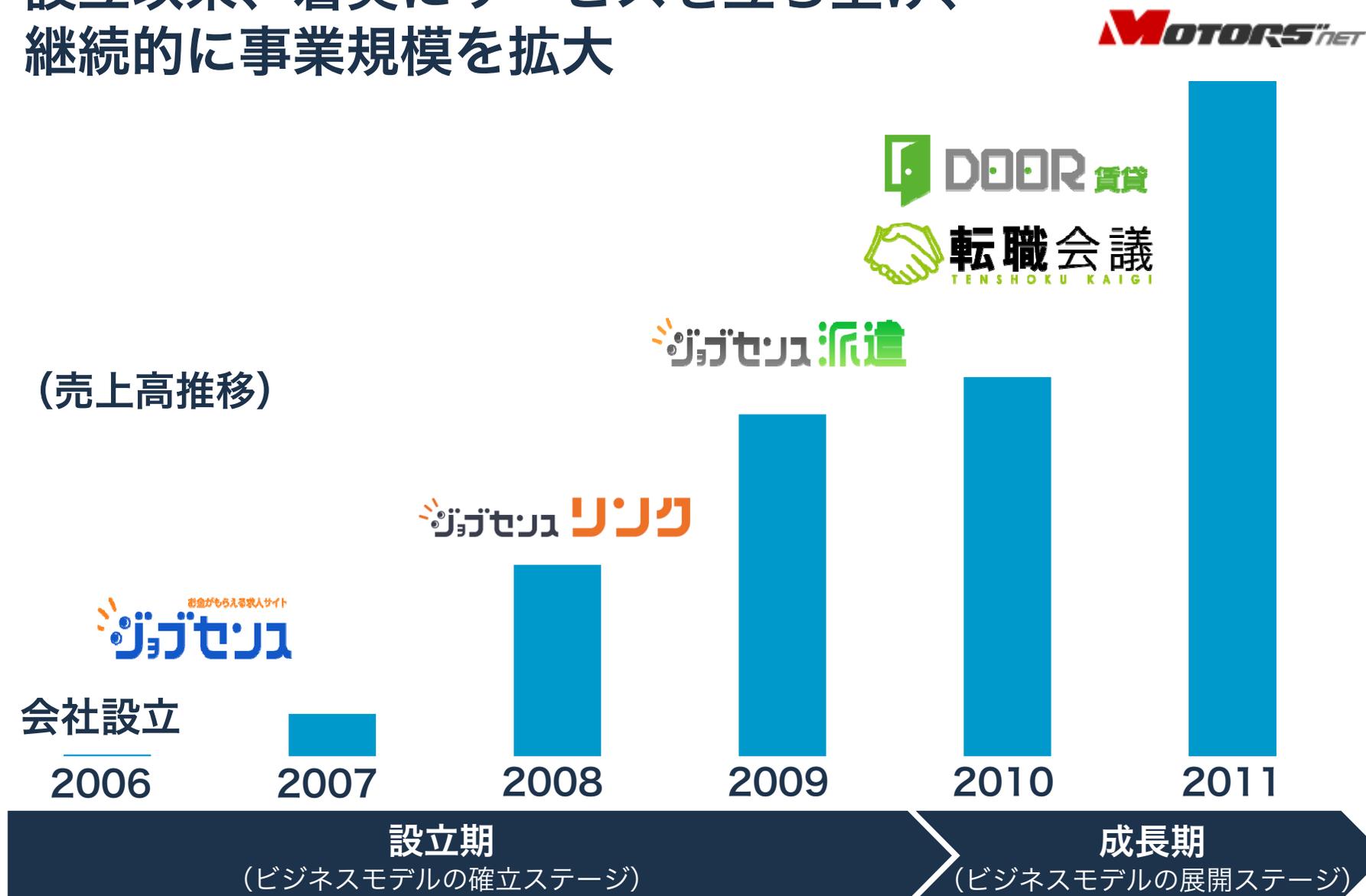
❖ 2006年 (村上：19歳)

- ・ 4名 (うち、2名エンジニア) でリブセンスを設立



早稲田大学インキュベーションセンター内のリブセンスオフィス

❖ 設立以来、着実にサービスを立ち上げ、
継続的に事業規模を拡大



❖ 「成功報酬型」 インターネットメディアを運営

求人情報メディア

アルバイト情報サイト
「ジョブセンス」



正社員求人サイト
「ジョブセンスリンク」



派遣求人サイト
「ジョブセンス派遣」



不動産情報メディア

賃貸情報サイト
「DOOR賃貸」

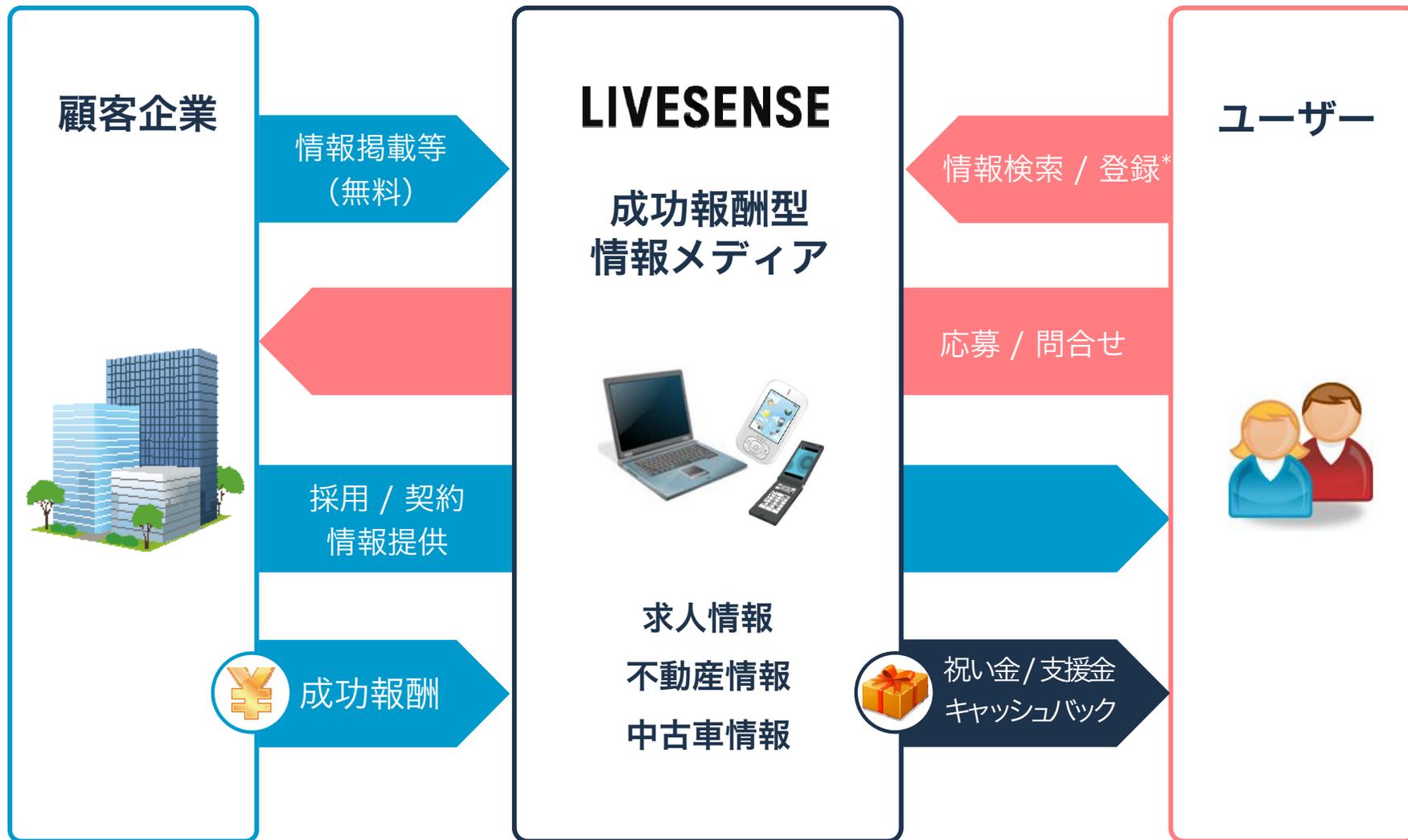


中古車情報メディア

中古車情報サイト
「Motors-net」

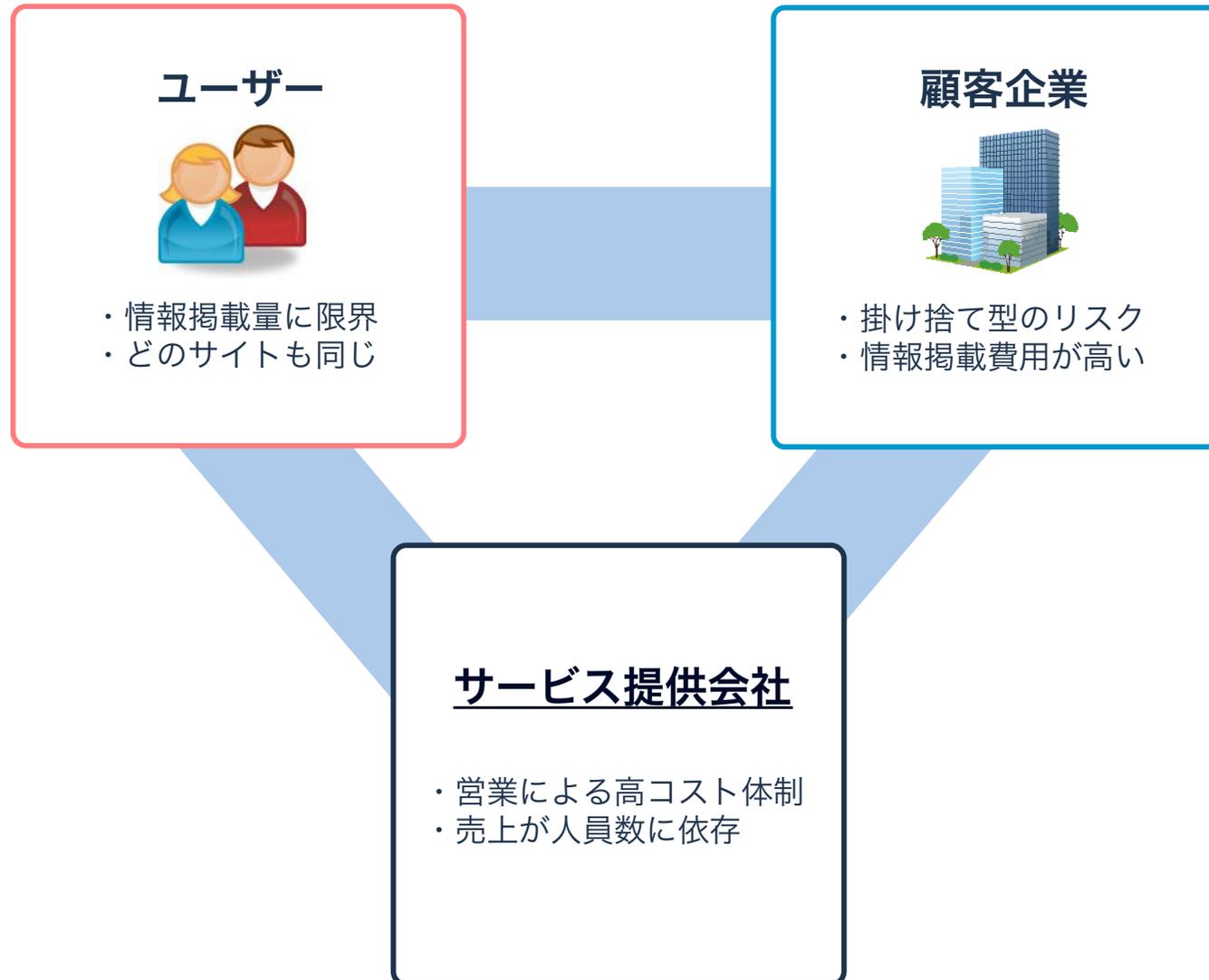


❖ 成功報酬型とは？

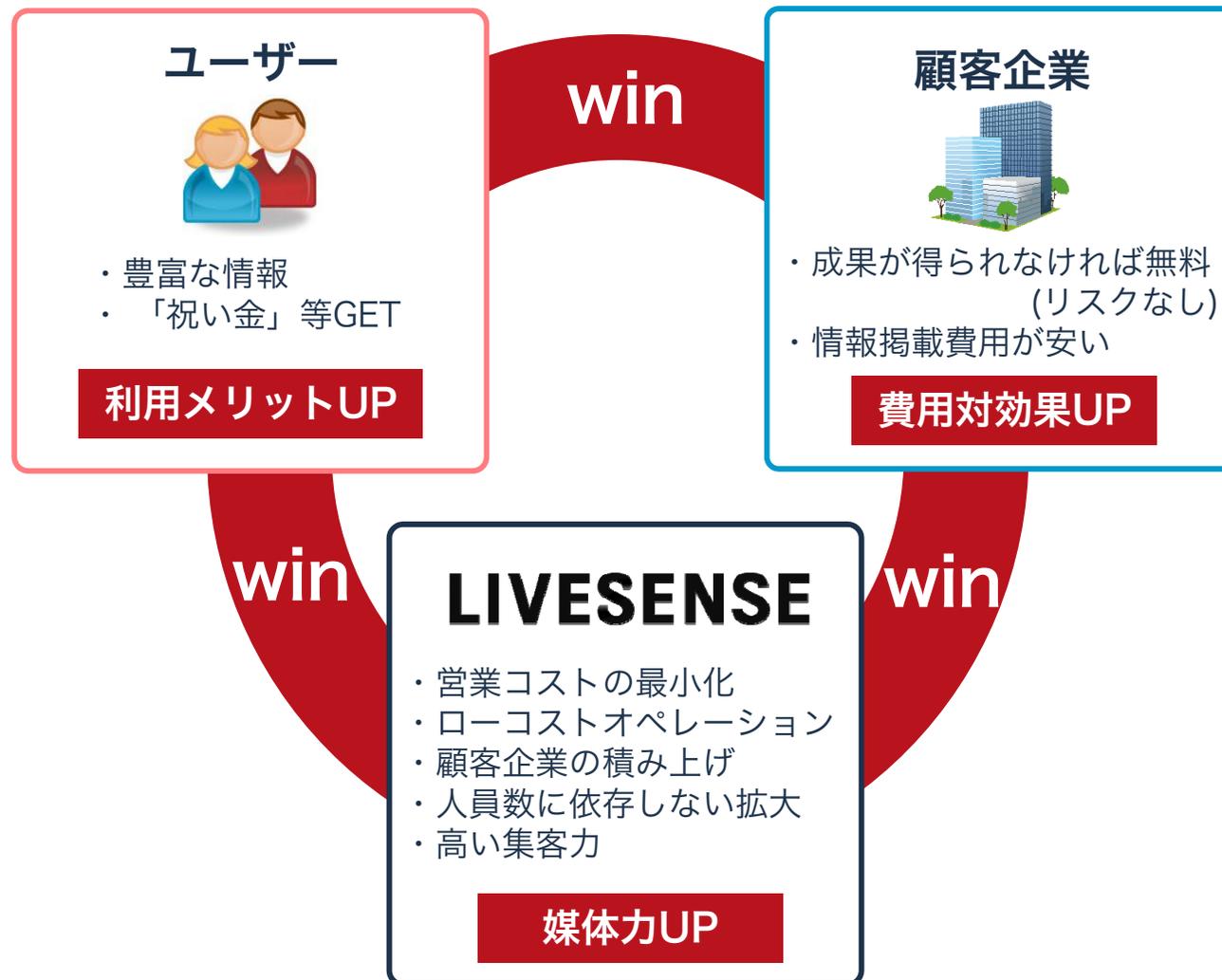


*ユーザー登録は「ジョブセンス」「ジョブセンスLink」の会員機能です。

❖ 従来型（掲載課金等）ビジネスモデルのデメリット



❖ Win-Win-Winの好循環を生む「成功報酬型ビジネスモデル」



好循環のビジネスモデル

❖ **成功報酬型ビジネスモデル**

×

独自の強み

❖ **Webマーケティング技術**
❖ **サービス開発力**

||

リブセンスの特長

❖ **高効率な事業運営体制**



❖ SEOを中心としたWebマーケティング技術により、高い集客力を実現



「ジョブセンス」の事例
アルバイト関連の様々なワードの検索結果で1位表示

❖ 徹底した内製化でサービス開発ノウハウを蓄積、新サービスを次々と創造

The screenshot shows the 'Livesense Task Management System' interface. It includes a navigation bar with 'ホーム', 'マイページ', 'プロジェクト', and 'ヘルプ'. Below the navigation bar, there are filters for 'チケット' (tickets) with options for 'ステータス' (status) and 'オプション' (options). A table of tasks is displayed with columns for '#', 'プロジェクト', 'トラッカー', 'ステータス', '優先度', and '題名'. The table lists various tasks such as 'Motors', 'ジョブゼンス', and 'JobStock' with their respective statuses and priorities.

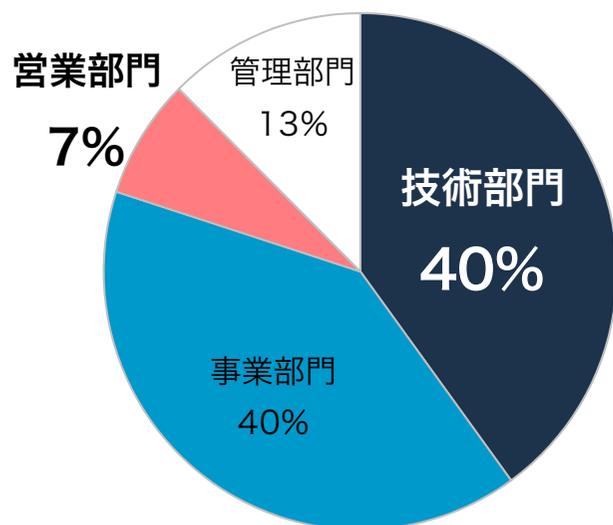
Overlaid on the screenshot are three gear icons representing different stages of the service development process:

- システム (System):** A blue gear icon at the top right.
- デザイン (Design):** A dark blue gear icon in the center.
- マーケティング (Marketing):** A red gear icon at the bottom right.

 Curved arrows indicate a clockwise flow between these stages, suggesting an integrated and iterative process.

ノウハウ蓄積の仕組み
システム・デザイン・マーケティングが一体となってプロジェクトを運営
20,000件を超える開発・改善履歴が管理

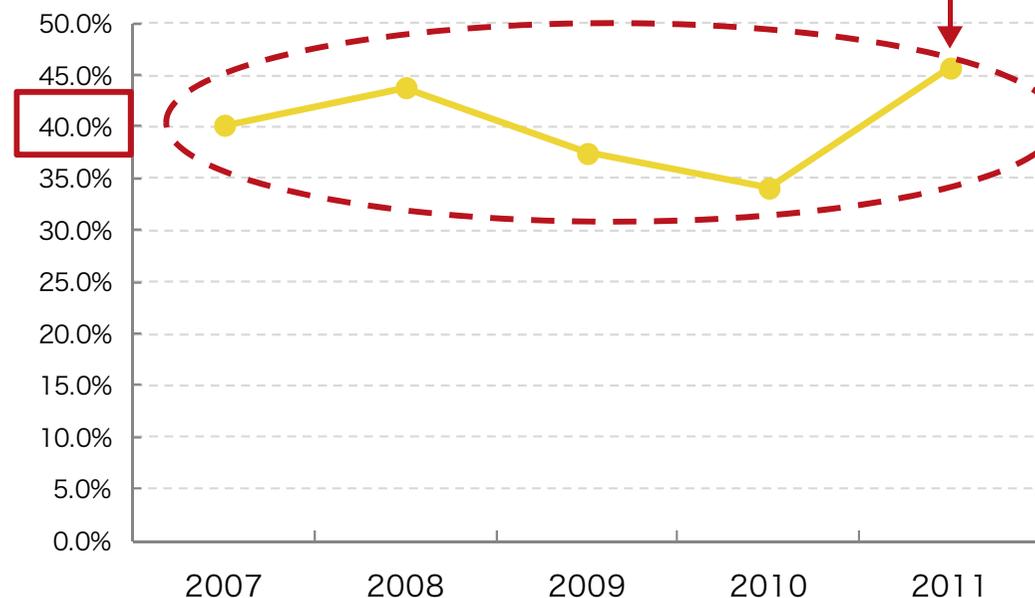
❖ 成功報酬型モデル、高い集客力と開発内製化により、 高効率な事業運営体制を実現



従業員構成 (2011年末時点)

FY2011

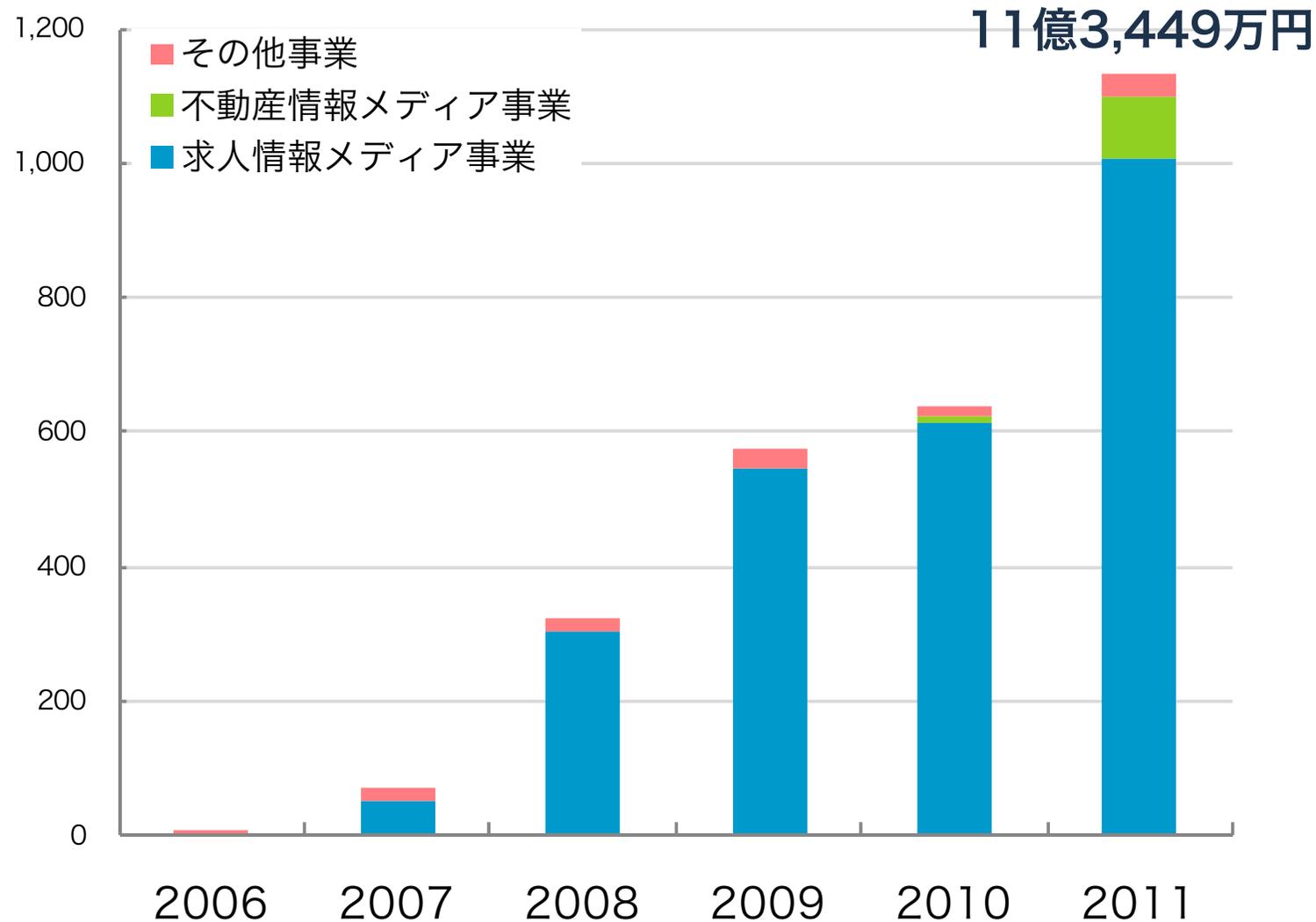
- ・ 営業利益率 45.7%
- ・ 1人当たり営業利益額 1,297万円



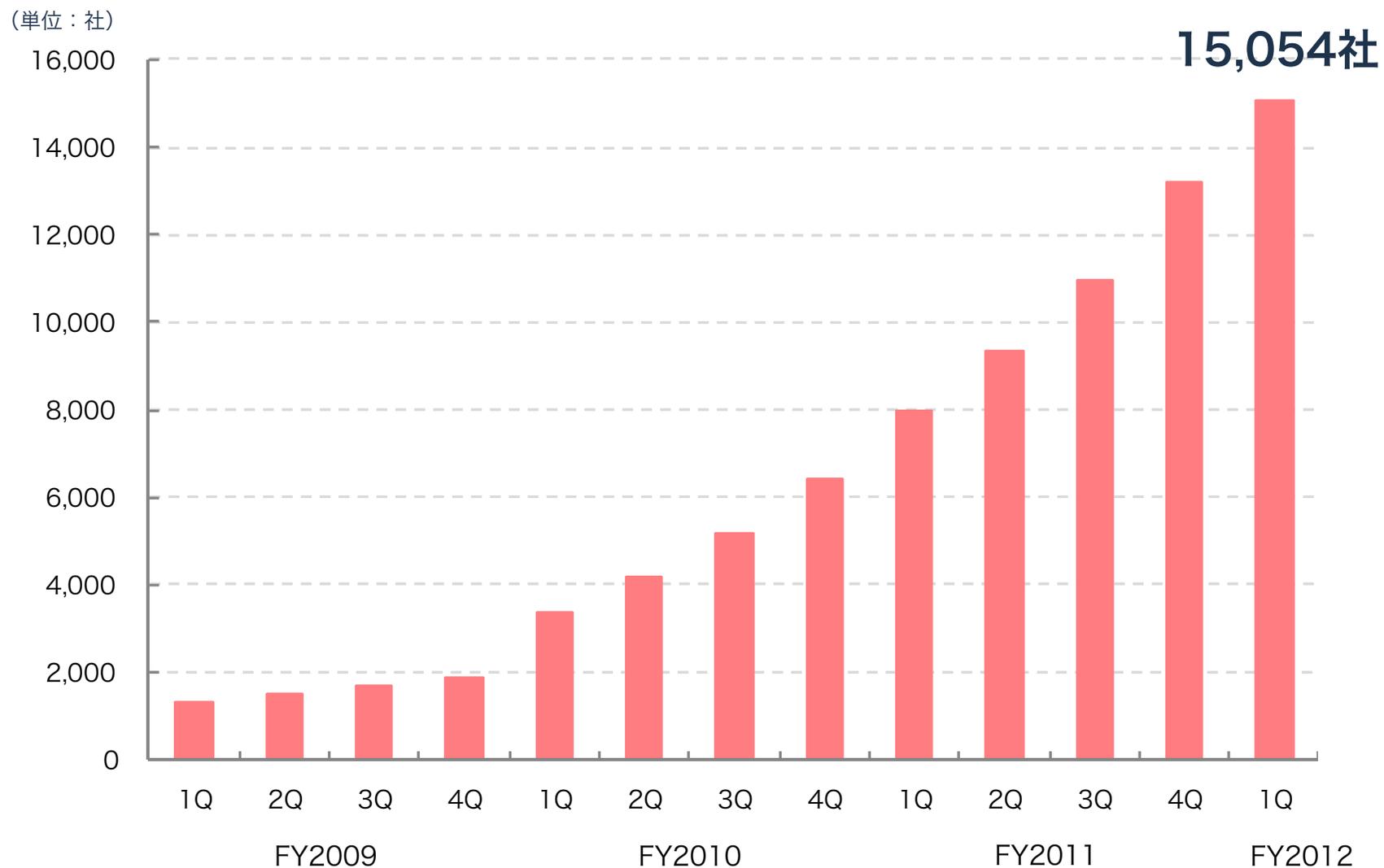
営業利益率の推移

✦ 設立以来、順調に売上成長

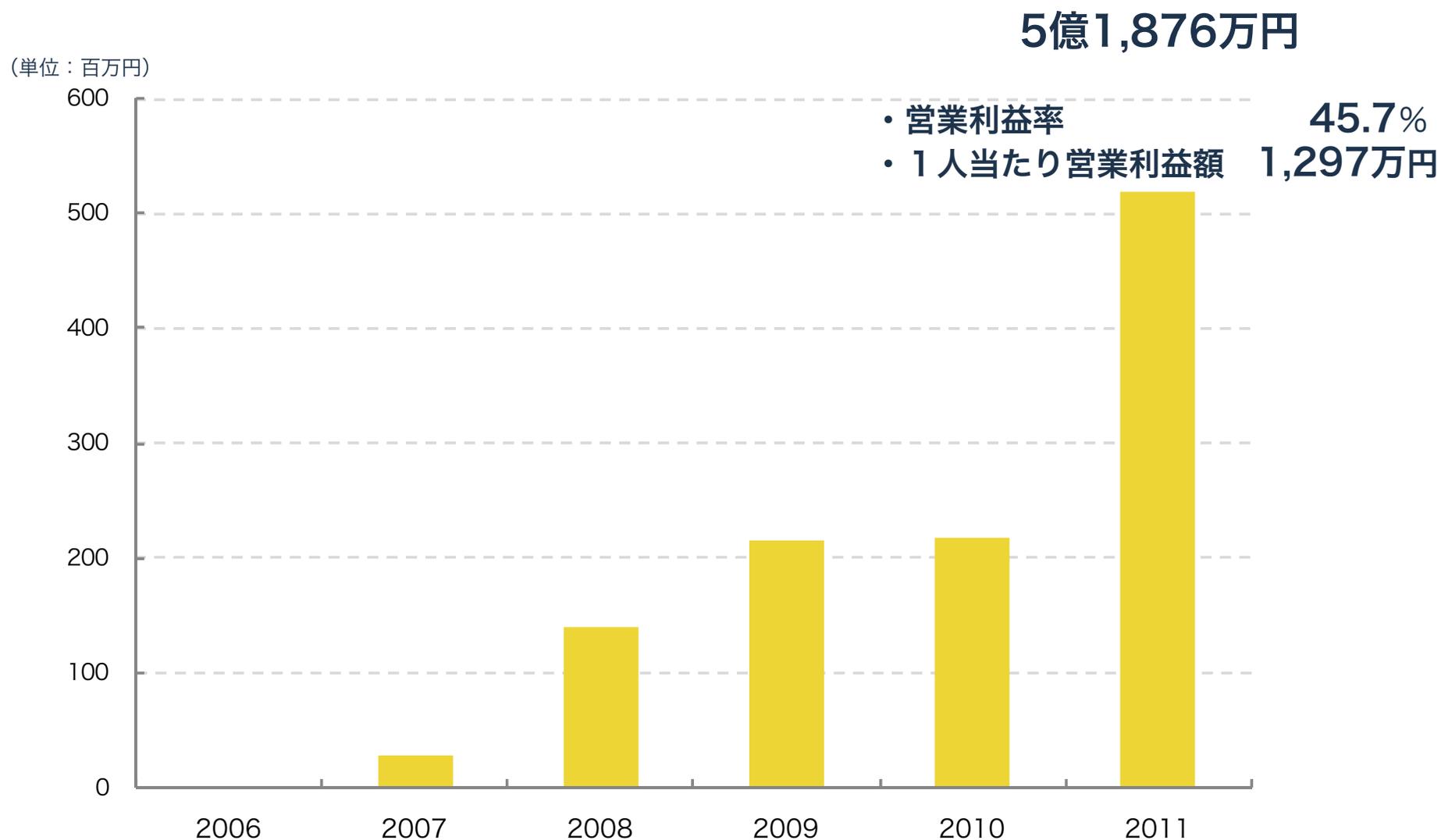
(単位：百万円)



❖ サービス導入企業は15,000社超（2012年3月末現在）



✦ 高い収益性を維持しながら、営業利益拡大



❖ 収益性の向上、効果的なプロモーションの実施により 圧倒的No.1 求人サイトへ



ジョブセンス

求人情報メディア事業においては、サービス提供価格体系の見直し、ソーシャルメディアを活用したプロモーション・効果的な広告宣伝の実施により、収益性・ブランド力の向上を図る

❖ 不動産情報サイト「DOOR賃貸」、立ち上げ1年で黒字化達成



DOOR賃貸

新規掲載企業の獲得、業務提携により、全ての賃貸物件が掲載される情報サイトを目指す

DOORブランドでの他領域展開を計画

2011年12月5日より、「HOME'S」(株式会社ネクスト)と業務提携

❖ 大手求人情報サービス会社3社と提携、次なる収益柱へ事業拡大を展望

転職会議

2010年7月、当社初のCGM (Consumer Generated Media) としてサイトオープン

就職・転職活動時に誰もが当たり前に参照する情報サイトを目指す

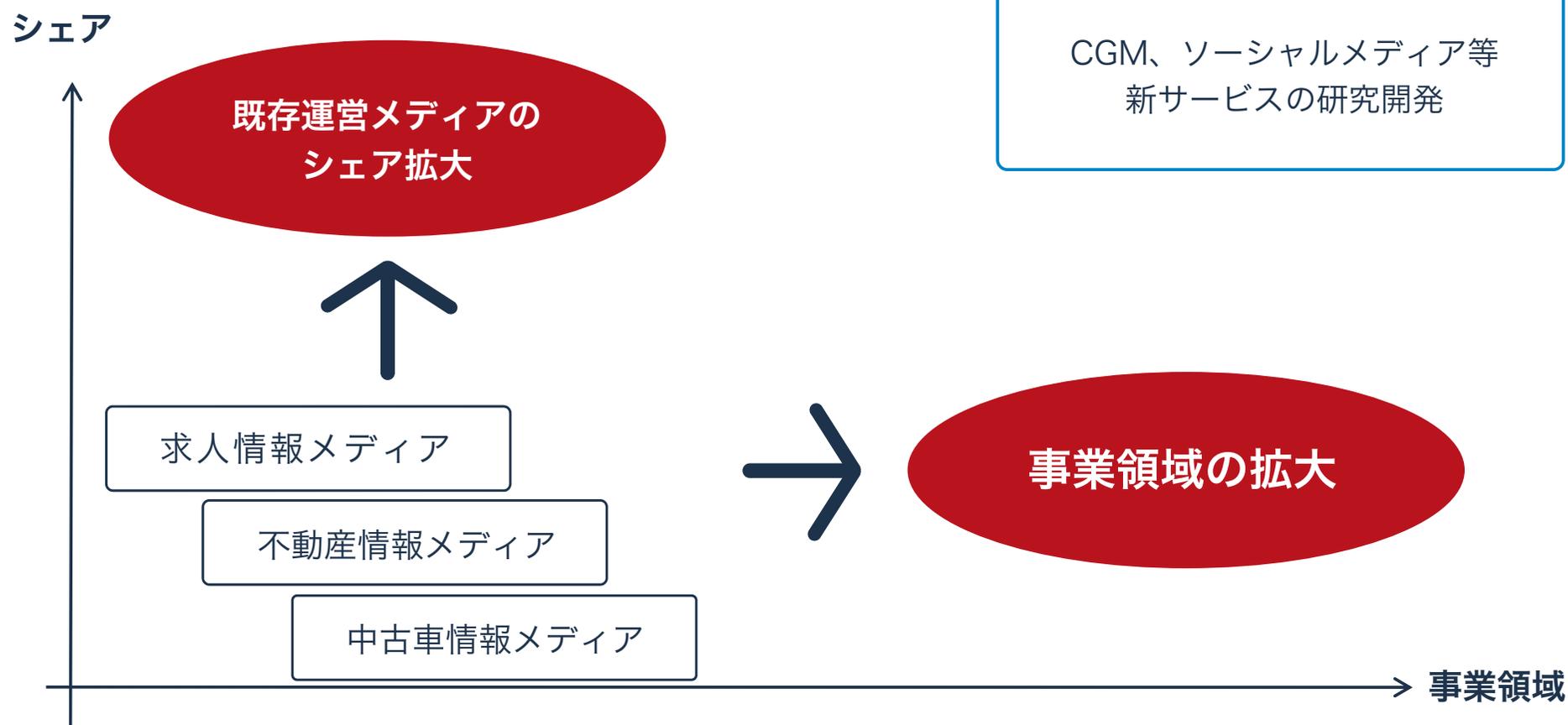
- ・クチコミ情報掲載数：160万件超
- ・月間利用者数：約250万人

2012年5月1日より、「マイナビ転職」「イーキャリア」「@type」と連携、転職会議の会員向けに転職情報を提供

❖ 「成功報酬型ビジネスモデルのタテ&ヨコ展開」と「シーズ領域の開拓」

❖ 成功報酬型ビジネスモデルの展開

❖ シーズ領域の開拓



- ❖ 求人・不動産の既存事業領域において、シェア拡大を図る
- ❖ 中古車・CGMといった新規メディアを次なる収益柱へ育成すると共に、新たな事業立ち上げに取り組む

(単位：千円)

	2011	2012	YoY
売上高	1,134,497	1,777,434	+56.7%
営業利益	518,764	719,238	+38.6%
	45.7%	40.5%	▲5.3%
経常利益	508,043	719,538	+41.6%
	44.8%	40.5%	▲4.3%
当期純利益	273,891	398,075	+45.3%
	24.1%	22.4%	▲1.7%
EPS (円)	90.37	115.38	+25.01円

文化となるWebサービスを、つくる。



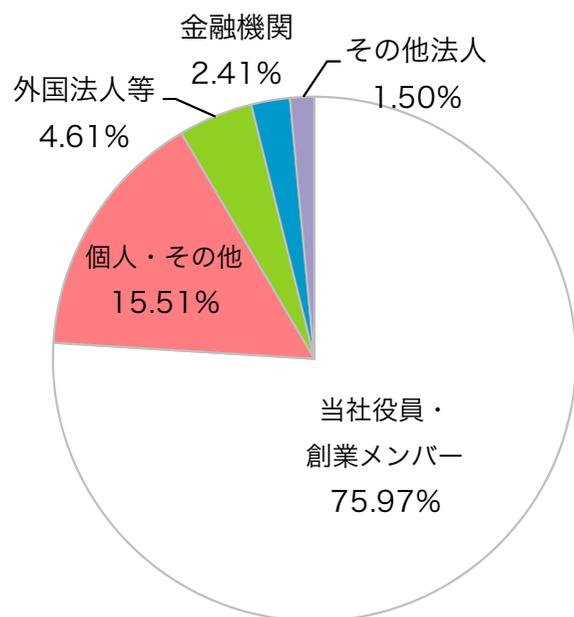
COMING SOON

COMING SOON

COMING SOON

LIVENSENSE

株主構成 (2011年12月末現在)



株価推移 (単元：100株)



発行可能株式総数	12,000,000株
発行済株式数	3,450,000株
株主数	1,721名

公開株価	990円
初値	1,800円
上場来高値	3,625円
上場来安値	1,788円

(ご参考) 貸借対照表 (BS) の状況

LIVESENSE

(単位：千円)

	4Q11	1Q12	YoY
流動資産	1,229,634	1,249,843	+1.6%
現金及び預金	1,059,625	1,017,409	▲4.0%
売掛金	144,862	213,148	+47.1%
固定資産	94,308	91,076	▲3.4%
有形固定資産	39,405	36,774	▲6.7%
無形固定資産	5,716	5,260	▲8.0%
投資その他資産	49,186	49,040	▲0.3%
資産合計	1,323,943	1,340,919	+1.3%
流動負債	270,282	164,477	▲39.1%
未払金	23,406	30,480	+30.2%
未払法人税等	202,423	93,331	▲53.9%
固定負債	-	-	-
負債合計	270,282	164,477	▲39.1%
株主資本	1,053,660	1,175,598	+11.6%
資本金	219,930	219,930	-
資本準備金	204,930	204,930	-
利益剰余金	628,800	750,738	+19.4%
新株予約権	-	843	-
純資産合計	1,053,660	1,176,442	+11.7%

(単位：千円)

	2010	2011	YoY
営業活動によるキャッシュ・フロー	77,409	432,152	+458.3%
減価償却費	10,760	15,912	+47.9%
貸倒引当金の増減額 (▲は減少)	666	58	▲91.3%
売上債権の増減額 (▲は増加)	▲ 26,971	▲ 60,910	-
法人税等の支払額	▲ 100,484	▲ 78,775	-
投資活動によるキャッシュ・フロー	▲ 31,385	▲ 54,558	-
有形固定資産の取得による支出	▲ 27,470	▲ 29,809	-
無形固定資産の取得による支出	▲ 2,667	▲ 1,386	-
敷金及び保証金の差入による支出	▲ 3,073	▲ 20,782	-
財務活動によるキャッシュ・フロー	-	400,717	-
株式の発行による収入	-	409,860	-
株式の発行による支出	-	▲ 4,773	-
株式公開費用の支出	-	▲ 4,369	-

社名	株式会社リブセンス (Livesense Inc.)
事業内容	インターネットメディア運営事業
所在地	東京都渋谷区南平台町16番28号 グラスシティ渋谷2F
設立年月日	2006年2月8日
代表者	代表取締役社長 村上 太一
役員	取締役 桂 大介 岩崎 優一 監査役 江原 準一 阿久津 操 尾崎 充
資本金	21,993万円
直近業績	FY2010 売上高 637百万円、営業利益 217百万円 (営業利益率 34.1%) FY2011 売上高 1,134百万円、営業利益 518百万円 (営業利益率 45.7%)
従業員数	正社員 41名、アルバイト 22名
決算期	12月
主要株主 (保有比率)	村上 太一 (60.3%) 桂 大介 (11.0%)
監査法人	有限責任監査法人トーマツ

(ご参考) 直近の主なメディア掲載実績

2012.05.01	テレビ東京「ワールド・ビジネス・サテライト」に弊社代表が出演しました
2012.05.01	日経新聞朝刊に転職クチコミサイト「転職会議」が取り上げられました
2012.05.01	日経産業新聞「点検成長力」に弊社が取り上げられました
2012.04.10	雑誌 THE21 5月号 (4月10日発売) に弊社代表が取り上げられました
2012.04.09	全国賃貸住宅新聞「トップ対談」に弊社代表が取り上げられました
2012.03.29	日経新聞朝刊に弊社が取り上げられました
2012.03.28	毎日新聞夕刊に弊社代表が取り上げられました
2012.03.06	日経おとなのOFF4月号 (3月6日発売) に弊社代表が取り上げられました
2012.03.06	文化放送「くにまるジャパン」に弊社代表が出演しました
2012.02.23	エフエム東京「TIME LINE」に弊社代表が出演しました
2012.02.21	日経マネー4月号に弊社代表が取り上げられました
2012.01.30	日本経済新聞に弊社代表が取り上げられました
2012.01.16	日経CNBC「TOKYO マーケット ウォッチ」に弊社代表が出演しました
2012.01.15	雑誌pen2月1日号に弊社代表が取り上げられました
2012.01.10	日経ビジネスAssocie2月号に弊社代表が取り上げられました
2012.01.06	NHK「ニュース ウォッチ9」に弊社代表が出演しました
2012.01.01	日経トップリーダー1月号に弊社代表が取り上げられました
2011.12.28	フジサンケイビジネスアイに弊社代表が取り上げられました
2011.12.28	テレビ東京「ニュース モーニング サテライト」に弊社代表が出演しました
2011.12.22	日経コンピュータ12月22日号に弊社が取り上げられました
2011.12.19	週刊ダイヤモンド12月24日号に弊社が取り上げられました
2011.12.16	日刊工業新聞に弊社が取り上げられました
2011.12.14	テレビ東京「Mプラス9」にて弊社が紹介されました
2011.12.14	フジテレビ「とくダネ!」にて弊社が紹介されました
2011.12.12	AERA12月19日号に弊社代表が取り上げられました
2011.12.09	読売新聞に弊社代表が取り上げられました
2011.12.08	朝日新聞に弊社が取り上げられました
2011.12.08	日経新聞朝刊に弊社が取り上げられました
2011.12.07	ストックボイス「東京マーケットワイド」に弊社代表が出演しました
2011.12.07	テレビ東京「ワールド・ビジネス・サテライト」にて弊社が紹介されました

リブセンス IRサイト

http://www.livesense.co.jp/ir/index.htm

個人投資家向けIRサイト

「Livesense Live」



ご注意

この資料は、株式会社リブセンス（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。当資料に記載の内容は、一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成したものであり、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更する可能性があります。また、本資料には、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。以上を踏まえ、投資をおこなう際は、投資家の皆様ご自身の判断でなさるようお願いいたします。